

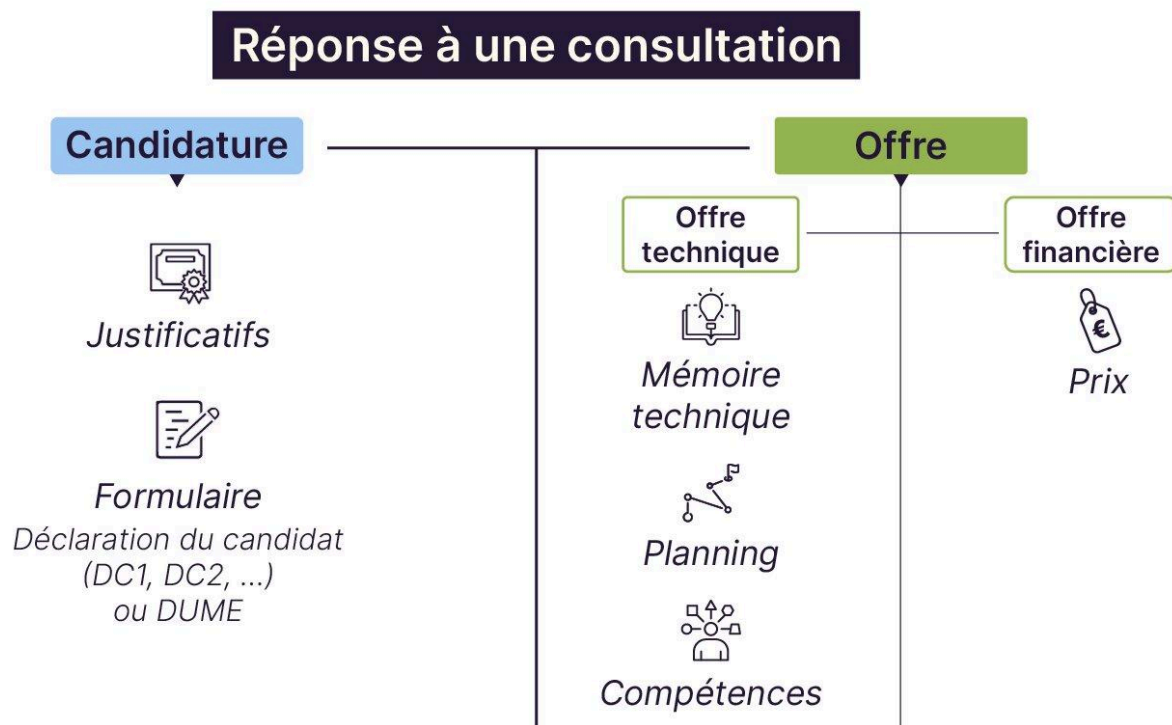
La candidature et l'offre

Cours - [Start-up : décrochez des marchés publics](#)

> Chapitre - Répondez à une consultation



Un dossier de réponse à une consultation est composé d'une **candidature** (réponse administrative) et d'une **offre** (réponse technique et financière) :



Selon le choix du profil d'acheteur, le **formulaire de candidature** est :

- le [DUME](#) (Document Unique de Marché Européen)
- ou bien [un ensemble de documents](#) composé d'une lettre de candidature (DC1) ; d'une déclaration du candidat (DC2) ; d'un acte d'engagement (DC3) ; et si vous êtes dans ce cas-là, d'une déclaration de co-traitance (DC4).

Voici une liste de bonnes pratiques à suivre et d'erreurs à éviter pour constituer une **offre complète** et **conforme** :

Bonnes pratiques 👍	Erreurs à éviter 👎
<p>Rendre un dossier structuré, propre, lisible et facile à appréhender pour une personne extérieure à votre start-up (n'utilisez pas d'anglicismes).</p>	<p>Ajouter des documents qui ne sont pas demandés. Si vous décidez de mettre un document de politique RSE par exemple, ça ne sert à rien : il ne sera pas lu et cela compliquera le travail des acheteurs.</p>
<p>Mettre en avant l'aspect innovant et la valeur ajoutée de votre proposition, votre avantage compétitif.</p>	<p>Faire une offre trop basse.</p> <p>La meilleure offre, ce n'est pas la moins chère, c'est celle qui présente le meilleur rapport qualité/prix.</p>
<p>Anticiper si certains documents doivent être signés, pour demander une signature électronique suffisamment tôt.</p>	<p>Oublier de <u>cocher la case</u> du formulaire DC1 qui atteste que vous ne faites pas partie d'un cas d'exclusion. Votre candidature serait alors rejetée automatiquement.</p> <p>Dans le DUME, il y a un équivalent : une série de questions auxquelles il faut répondre par oui ou par non.</p>
<p>Personnaliser chaque offre : un copié-collé d'une offre à une autre risque de se voir...</p>	<p>Mettre des éléments financiers dans la réponse technique et inversement.</p>
<p>Tester le profil d'acheteur plusieurs jours en avance pour s'assurer qu'il n'y a pas de problème.</p> <p>Certains profils fonctionnent mal avec certains navigateurs (chrome) ou imposent de télécharger des logiciels avant de faire le dépôt.</p>	<p>S'y prendre au dernier moment pour faire le dépôt (le temps d'acheminement de votre dossier peut prendre plusieurs minutes).</p> <p>🚫 Tout retard entraîne le rejet automatique (condition sine qua non).</p>