

OPENCLASSROOMS

Restaurant "Le Petit Bouchon"

Malgré 4 appels successifs à des heures différentes et des jours différents, vous n'avez jamais réussi à ce qu'un serveur ne passe la communication au patron. Vous décidez de vous mettre une relance pour aller prospecter physiquement un jour de semaine en début d'après-midi, juste après l'heure du déjeuner.

Café "Le Zinc"

Après 2 appels sur un mois, vous avez décroché un rendez-vous avec la responsable Madame Lassier. Il est fixé jeudi de la semaine prochaine à 15h.

Restaurant "La Table d'Italie"

Après 2 rendez-vous concrétisés avec Monsieur Del Piero, vous avez réussi à vendre votre premier contrat la semaine dernière ! Bravo !

Café "Les Délices de Montmartre"

Madame Michu, gérante du Café, vous a signifié qu'elle venait de changer son logiciel cette année avec un de vos concurrents. Et elle vous a demandé de ne pas rappeler car elle était très contente de sa nouvelle solution.