

Corrigé activité P2C1



Voici une proposition de Note de Cadrage efficace et professionnelle.

OBJET : NOTE DE CADRAGE - STRATÉGIE DE SÉCURITÉ DES SYSTÈMES D'INFORMATION

1. Contexte et Enjeux

Dans le cadre de la modernisation de notre outil de production et de notre développement commercial, le Système d'Information est devenu le cœur nerveux de notre usine. Les récents diagnostics ont montré que notre exposition aux risques (cybercriminalité, arrêt de production) menace notre pérennité. Cette feuille de route vise à sécuriser nos actifs critiques pour soutenir notre croissance.

2. Objectifs Stratégiques et Indicateurs

- **Objectif 1 : Sécuriser le socle technique et les accès (Court Terme - 6 mois)**
 - *Enjeu* : Réduire drastiquement la surface d'attaque immédiate (Ransomware / Phishing).
 - *Actions clés* : Déploiement de l'antivirus centralisé, activation du MFA pour tous les accès distants, suppression des droits d'admin locaux.
 - *Indicateur de succès* : **Score de conformité au "Guide d'hygiène ANSSI" > 80%** (Actuellement à 30%).
- **Objectif 2 : Garantir la continuité de la production industrielle (Moyen Terme - 1 an)**
 - *Enjeu* : Assurer que l'usine peut produire même en cas d'incident informatique.
 - *Actions clés* : Segmentation du réseau (Bureautique vs Usine), automatisation et externalisation des sauvegardes, tests de restauration trimestriels.
 - *Indicateur de succès* : **Temps de Rétablissement (RTO) réel testé < 4 heures** pour la chaîne de production.

- **Objectif 3 : Valoriser notre sécurité auprès des clients (Long Terme - 18 mois)**
 - *Enjeu* : Faire de la sécurité un atout commercial pour remporter les appels d'offres "Grands Comptes".
 - *Actions clés* : Structuration des politiques (PSSI) et audit de pré-certification.
 - *Indicateur de succès* : **Obtention d'une note de maturité > 3/5** sur les audits de nos clients clés.

3. Validation La présente note valide le lancement des chantiers prioritaires et l'allocation du budget associé pour l'exercice en cours.

Date et Signature de la Direction Générale :

Vous voyez la différence avec une simple liste technique ? Ici, on parle de "croissance", de "clients", de "continuité". C'est un document qu'un dirigeant peut signer en toute confiance.